

川农大“水稻抗癌秘方” 入选2017年 中国生命科学十大进展

获奖者： 发个微信 继续科研

2017年6月，因为一篇发表在《细胞》(Cell)上的论文，四川农业大学水稻研究所陈学伟团队被学校重奖1350万元。

2018年1月31日，成都商报记者从中国科技技术协会官方网站和四川农业大学证实，在日前中国科协公布的2017年“中国生命科学十大进展”中，四川农业大学水稻所陈学伟研究员的成果“水稻新型广谱抗病遗传基础发现与机制解析”入选。

1月31日，在接受成都商报记者采访时，陈学伟团队中论文第一作者李伟滔正忙着抓紧时间做实验等。他说，这段时间学校放假了，外界干扰比较少，能集中精力做科研。再有几天，团队还有一篇关于水稻的论文将发表。

说起此次入选，他表示，公示时团队成员仅在微信群里分享了一下就继续忙自己的事了，入选后大家也没有庆祝，毕竟科研人员不会为了获奖而去做科研。



2017年6月30日，四川农业大学奖励陈学伟研究团队1350万。图为颁奖现场 图据四川农业大学

声音

▼团队成员李伟滔

公示时团队成员仅在微信群里分享了一下就继续忙自己的事了，入选后大家也没有庆祝，毕竟科研人员不会为了获奖而去做科研。

这段时间学校放假了，外界干扰比较少，能集中精力做科研。再有几天，团队还有一篇关于水稻的论文将发表。

▼四川农业大学宣传统战部

目前学校已放假，估计不会有表彰和奖金，但5月北京的那次表彰，他们会前往参加。

特/别/视/线

获奖1350万元 1300万元是科研经费

稻瘟病被称为水稻“癌症”，可引起大幅减产，严重时减产30%—50%。四川农业大学教授陈学伟的研究团队与国内外专家合作，经过7年多的探索研究，终于发现水稻天然变异位点，这将有望提高水稻自身免疫力，解决抗病基因耐药性的国际难题，为防治“稻瘟病”提供新路径。有网友将此项目誉为“水稻抗癌秘方”

其论文在全球顶尖学术期刊《细胞》上发表后，6月30日，学校对陈学伟研究团队进行表彰，发出共计1350万元奖励和支持经费，并特聘李伟滔副研究员为教授二级岗，连升三级。

之后，论文作者之一、四川农业大学水稻研究所所长李平教授在个人博客发文，回顾了陈学伟团队获奖的前因后果，并对1350万元的组成进行了解释：只有50万元是奖励给团队的奖金；其余1300万中，50万元是一次性资助的科研经费，1250万元是分5年资助的科研经费。

四川唯一入选 论文对水稻安全意义重大

2018年1月31日，成都商报记者从中国科技技术协会官方网站和四川农业大学证实，在日前中国科协公布的2017年“中国生命科学十大进展”中，四川农业大学水稻所陈学伟研究员的成果“水稻新型广谱抗病遗传基础发现与机制解析”入选，也是四川省唯一入选的科研项目。

1月31日，根据中国科技技术协会官方网站上公布的消息显示，中国科协生命科学学会联合体组织22家成员学会推荐，经生命科学领域同行专家审核与评选，向社会公布2017年度“中国生命科学十大进展”评选结果：水稻新型广谱抗病遗传基础发现与机制解析——稻瘟病被称为“水稻癌症”，常年肆虐各个水稻产区，引起水稻大幅度减产甚至绝收，是全球粮食安全重大隐患。

四川农业大学陈学伟研究组利用大数据分

析，结合分子生物技术手段鉴定并克隆了抗病遗传基因位点Bsr-d1，揭示了该位点具有抗谱广、抗性持久、对水稻产量性状无明显影响等特征。该研究成果一方面极大丰富了水稻免疫反应和抗病分子的理论基础，另一方面为培育广谱持久抗稻瘟病的水稻新品种提供了关键抗性基因。同时，也为小麦、玉米等粮食作物相关新型抗病机理的基础和应用研究提供了重要借鉴。

该成果发表于国际顶尖学术期刊《细胞》杂志。

成都商报记者查阅发现，其余9项也发表于《细胞》杂志(Cell)、《自然》杂志(Nature)、《科学》杂志(Science)和《自然 方法》杂志(Nature Methods)。

随后，成都商报记者从四川农业大学官方也证实了此消息的真实性。

微信群里分享“大家都忙，互相祝贺下就完了”

2016年论文在全球顶尖学术期刊《细胞》上发表后，学校对陈学伟研究团队进行表彰，特聘李伟滔副研究员为教授二级岗，连升三级。

四川农业大学宣传统战部工作人员介绍，在这个项目中，陈学伟是通讯作者，相当于项目主持人，而李伟滔是论文第一作者。

1月31日中午11时30分，在接受成都商报记者采访时，陈学伟团队中的李伟滔正忙着抓紧时间做实验等。

李伟滔说，那阵子过去后，大家该忙什么

还是忙什么，自己是在2018年1月中旬公示时才知道入选2017年“中国生命科学十大进展”这个事，1月26日大家知道正式入选后，因为都比较忙，在微信群里分享了一下这个消息，没有庆祝，互相祝贺一下就完了。

“当然，选上去还是比较高兴，但大家不会太看重这个入选，不会特意去说这个事。”李伟滔说，“我们搞科研的，选上了就选上了，选不上也没什么，我们没有过于在意这些事情，大家知道这个事就完了，重点还是把手上的事情做好。”

学校还会奖吗“川农大学术氛围浓，奖励反而是其次”

学校还会不会对此进行奖励？他表示，不清楚，但他认为可能不会再进行奖励，川农大的学术氛围很浓，奖励反而是其次的。

不过，李伟滔透露，2018年5月份会在北京对此次入选颁奖等，但详细情况还不清楚。“我们搞科研的，不是为获奖而研究，获不获奖也要进行研究。再有几天，团队还有一篇关于水稻的论文将发表。”

在谈话时，李伟滔语气平静，谈话中，他多次

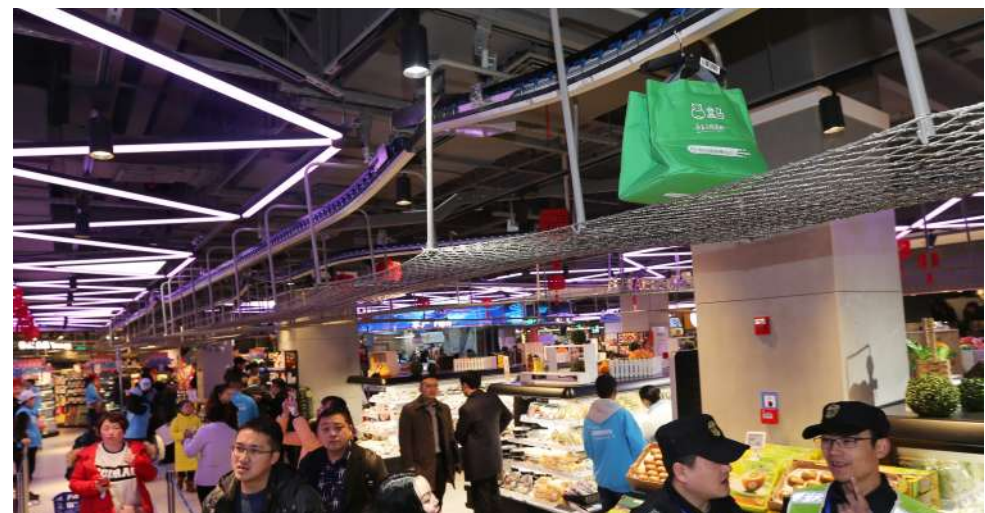
表示，这段时间比较忙。对此，他解释说，我们做科研的工作上没有固定的假期，可能和大家认为的老师不一样，我们在学校放假时比较忙，一是项目啊论文啊什么的需要申请，二是放假了人少，干扰的事情少，可以集中精力多做事。

四川农业大学宣传统战部工作人员表示，目前学校已放假，估计不会有表彰和奖金，但5月北京的那次表彰，他们会前往参加。

杨雯 成都商报记者 蒋麟

2017 中国生命科学十大进展

- 1、水稻新型广谱抗病遗传基础发现与机制解析
- 2、人Piwi基因突变致男性不育
- 3、m6A甲基化修饰调控脊椎动物造血干细胞命运决定
- 4、化疗药物通过 caspase-3 诱导细胞焦亡而产生毒副作用
- 5、细胞感应葡萄糖水平并调控代谢的分子机制
- 6、基于单细胞测序的肝癌免疫图谱
- 7、水稻广谱持久抗病与产量平衡的遗传与表观调控机制
- 8、超高空分辨微型化双光子在体显微成像系统
- 9、痒觉信息传递的神经环路机制
- 10、中国学者首次建立基因编辑瑞特综合征猴模型



超市“盒马鲜生”成都开店。通过天花板下的输送带，将外卖打包后运到仓库，再配送到订购者手中

一斤重的波士顿活龙虾只卖79元，英国面包蟹每斤59.9元 还可以买到100多个国家和地区的6000多种商品 生鲜占比三成，专业大厨现杀现做，30分钟闪送到家……

盒马鲜生来蓉 手机一点 进口鲜货上门

成都市生活性服务业发展大会提出要大力发展社区新零售服务体系。在消费不断提档升级的背景下，无人售卖、线上体验等新的多元消费方式，迅速在成都市场扎根。目前在成都，新零售业态已成为新的增长点。而随着昨日“盒马鲜生”来成都后的第一家门店在红牌楼商圈正式开业，更是加速了这一进程。

如今，盒马在上海、北京、成都等8个城市共计开设了30家门店，成都首店标志着盒马在西南市场的战略布局迈出了坚实的一步。

马云在2016年云栖大会提出“新零售”概念，而新零售最大的理念就是人、货、场的重构。盒马进入成都，随之而来的正是线上线下加物流的新零售模式。

30分钟搞定

01 线上下单



顾客通过盒马APP下单

02 人工分拣



线上下单3分钟后由每个区域的人工完成分拣

03 挂链传输



再通过悬挂链传输入库打包，整个环节控制在10分钟内

04 智能分发

智能分发

05 打包进库

打包进库

06 骑手送货



精确规划配送路线，按时送至顾客手中

盒马鲜生购物流程图 李开红

全球直采模式 活海鲜更便宜

昨天9点多开门前，记者先进入店里，整个店铺面积6000多平米，海鲜区、海鲜岛、蔬菜水果区、酒水饮料区、联营档口、标品区、烘焙区等。

来自俄罗斯的深海帝王蟹499元/只；英国面包蟹59.9元/斤。作为一个典型的内陆城市，成都人民对于海鲜尤其是活海鲜的庞大消费需求，多年来由于运输成本高、价格贵、不新鲜而一直被压抑着。“盒马以门店为中心，以3公里为半径，可以做到30分钟0运费门槛，将鲜美用品送到家的服务体验。”盒马成都总经理张晓峰介绍。

可APP下单送货 也可进场食用

据了解，传统便利店采用的是平台模式，供应商缴纳进场费、分享销售提成，产品销售价格因此被推高。盒马通过全球直采模式，从产品源头上确保了产品的高品质，缩短了供应链成本。同时，不收取进场费、促销费等传统线下商业的种种杂费，而使用APP下单，将节省下来的成本让利给消费者。如果消费者不方便做，还可直接在盒马现场加工、现场食用。

“我们做了大量本地化改造，让成都消费者好巴适。”张晓峰介绍，盒马在各地的扩张非常注重本地化，员工招聘主要是以熟悉当地市场的本地员工为主，比如，成都人喜欢吃火锅，盒马特意开发海鲜小火锅、鱼头火锅，就连海鲜加工也增加了鲜椒、泡椒、豉椒等三种经典川式辣炒方法。张晓峰表示，盒马还将考虑把成都好的产品，通过盒马网络输送到全国市场。

一支近百人的 专职骑手队伍

自2016年1月第一家盒马门店在上海开业以来，在短短2年时间内，阿里新零售家族的明星业态迅速在全国铺开。

记者注意到现场黑科技感十足，顶部有个非常特殊的悬挂链输送带，线上下单三分钟后由每个区域人工完成分拣，再通过悬挂链传输，最后再智能分发，由骑手送出去，整个分拣打包环节控制在10分钟内。

盒马鲜生首店配备约250人，有一支近百人的专职骑手队伍，全部都是自营，负责店铺周边3公里范围内的订单配送。此外还增加了烹饪大厨和打包配送员，还有会员线上运营营销团队。此外，盒马还开设自助收款机，不用排队，通过APP直接支付付款。

形成规模后24小时配送 将冲击便利店业态

盒马鲜生创始人侯毅昨日在接受成都商报记者采访时透露，盒马线上下单要达到七成的比例，一般一年左右可以实现盈利。侯毅透露，下一步在形成规模之后，盒马将发力24小时配送，在他看来夜间消费依然有潜力可挖。

成都商报记者了解到，盒马的选址并非只看口岸，更会通过淘系大数据来进行选址支撑判断。业内人士分析，一旦盒马提速网点实现全覆盖，将对现有的成都便利店形成极大冲击，毕竟在价格、产品丰富度和配送上更具优势，便利店SKU也就在2000种，而盒马就有超过6000种。大数据预测以及夜间打折售卖等也让生鲜损耗控制在1%左右，因此相比传统生鲜电商在成本上更具优势。 成都商报记者 胡沛 摄影 王红强